

Vacature accountmanager:

Wij zijn op zoek naar jou!

Als accountmanager ben je actief bezig met het verbreden van huidige relaties en het aantrekken van nieuwe klanten. Dit doe je m.b.v. een verkoopplan, jouw productkennis en commerciële skills!

Als Accountmanager is geen dag hetzelfde. Jouw werkzaamheden bestaan o.a. uit:

- Inspireren en overtuigen van partners en prospects;
- Partners helpen met het bereiken van doelstellingen bij hun klanten;
- Waarde toevoegen;
- Groei realiseren;

Spreekt deze functie jou aan en herken jij jezelf in onderstaand profiel? Solliciteer direct!

Wij vragen

Wij vragen van jou:

- Minimaal MBO+/HBO werk- en denkniveau;
- Aantoonbare werkervaring in een soortgelijke functie (B2B);
- Uitstekende kennis van de Nederlandse taal in woord en geschrift;
- Uitstekende communicatieve- en commerciële vaardigheden.

Wij bieden

ATIS is een ambitieus bedrijf. De komende jaren willen wij investeren in groei. Je krijgt een zelfstandige functie met volop ruimte voor ondernemerschap en persoonlijke ontwikkeling. Collegialiteit, flexibiliteit en eigen initiatief zijn verankerd in onze organisatie. Daarnaast bieden wij:

- Uitstekende arbeidsvoorwaarden;
- Een uitdagende en afwisselende functie;
- Een professionele maar ook informele werkomgeving;
- Ontwikkeling van productkennis en verkoopvaardigheden door training en opleiding
- 40-urige werkweek;
- Auto van de zaak
- Pensioen regeling

Waar ga je werken?

ATIS is een van de grootste distributeurs van communicatie producten in de Benelux. Wij zijn gespecialiseerd in headsets, SIP toestellen en VoIP telefoon centrales/cloud oplossingen. Wij vertegenwoordigen grote merken als Jabra, Sennheiser, 3CX en vele anderen. Klanten doen graag met ons zaken door onze enorme productkennis en ervaring.

Solliciteren

Hebben wij je interesse gewekt? Stuur je bericht naar solliciteren@atistelecom.nl.