

Vacature Inside Sales:

Wij zijn op zoek naar jou!

Als inside sales ben je samen met collega's het aanspreekpunt voor de klant. Telefonisch of via WebMeeting help en adviseer je klant op het gebied van aanschaf, gebruik en wederverkoop van onze producten.

Als inside sales is geen dag hetzelfde. Jouw werkzaamheden bestaan o.a. uit:

- Het verzorgen van offertes en het verwerken van orders;
- Je bent verantwoordelijk voor de acquisitie en het beheer van klanten;
- Waarde toevoegen;
- Groei realiseren;

Spreekt deze functie jou aan en herken jij jezelf in onderstaand profiel? Solliciteer direct!

Wij vragen

Wij vragen van jou:

- Minimaal MBO+/HBO werk- en denkniveau;
- Aantoonbare werkervaring in een soortgelijke functie (B2B);
- Uitstekende kennis van de Nederlandse en Franse taal in woord en geschrift;
- Uitstekende communicatieve- en commerciële vaardigheden.

Wij bieden

ATIS is een ambitieus bedrijf. De komende jaren willen wij investeren in groei. Je krijgt een zelfstandige functie met volop ruimte voor ondernemerschap en persoonlijke ontwikkeling. Collegialiteit, flexibiliteit en eigen initiatief zijn verankerd in onze organisatie. Daarnaast bieden wij:

- Uitstekende arbeidsvoorwaarden;
- Een uitdagende en afwisselende functie;
- Een professionele maar ook informele werkomgeving;
- Ontwikkeling van productkennis en verkoopvaardigheden door training en opleiding
- 40-urige werkweek;
- Pensioen regeling

Waar ga je werken?

ATIS is een van de grootste distributeurs van communicatie producten in de Benelux. Wij zijn gespecialiseerd in headsets, SIP toestellen en VoIP telefoon centrales/cloud oplossingen. Wij vertegenwoordigen grote merken als Jabra, Sennheiser, 3CX en vele anderen. Klanten doen graag met ons zaken door onze enorme productkennis en ervaring.

Solliciteren

Hebben wij je interesse gewekt? Stuur je bericht naar solliciteren@atistelecom.nl.